

Paperless office ook in Suriname mogelijk

Het nieuwe werken en paperless office ook in Suriname mogelijk? Over deze vraag werd uitgeweid op onze laatstgehouden ondernemersavond. De inleider was mw. Nathalie Klaverweide van I-Frontier. Zij stelde dat veel mensen thuis werken en dat telewerken en het gebruik van flex plekken norm wordt. In het buitenland zijn vele kantoren meer een ontmoetingsplek geworden dan een vaste locatie.

Voorwaarde

Een voorwaarde voor dit nieuwe werken is dat werknemers altijd en vanaf elke locatie bij kantoor applicaties en bij belangrijke documenten moeten kunnen komen en gemakkelijk moeten kunnen communiceren met collega's. Volledig digitaliseren van de werkplek leidt tot: efficiënter werken, tijd- en kostenbesparing en milieubewust werken. Bovendien biedt digitale opslag van documenten meer veiligheid. Met de juiste software heb je altijd back-up van informatie en is je toegang tot documenten beveiligd. Efficiency in dagelijkse werkprocessen is de voornaamste reden waarom men uitkijkt naar betere manieren van werken.

HNW

Het Nieuwe Werken, afgekort HNW, vraagt om digitaal werken. Kenmer-



Mw. Nathalie Klaverweide

ken zijn het kunnen werken vanuit elke plek: thuis, onderweg, bij een klant, ergens in het buitenland etc. Productiviteit en resultaten zijn de grondslag. Onderzoek wijst uit dat werknemers HNW wel zien zitten. Er is meer vertrouwen van de werkgever en de werknemer kan zijn activiteiten tussen werk en thuis beter in balans brengen.

gen. Op reistijd en reiskosten wordt bespaard en werkgevers hebben minder werkruimten nodig. Bewezen is dat ziekteverzuim afneemt en productiviteit toeneemt. Suriname is al ready voor HNW. Wat wetgeving betreft moet nog het e.e.a. geregeld worden. Een wet elektronische transacties wordt voorbereid. Maar voor HNW hoeft hierop niet gewacht te worden. Wat onze bedrijfs- en arbeidscultuur betreft moet er misschien wel een mind shift komen. Er is meer controle op resultaat dan op gewerkte uren. De werkgever moet zichzelf kunnen managen en competent zijn in zelfstandig werken, problemen oplossen, plannen, samenwerken, kennis delen en communiceren. Aldus een greep uit de presentatie.

RMD

CITAAT
 "The only place SUCCESS comes before WORK is in the dictionary. Many of life's failures are people who did not realize how close they were to success when they gave up".
 (Thomas Edison)

OPROEP

Beste Ondernemer,

De KKF is uitgenodigd door de Trinidad Energy Chamber om mee te doen aan een seminar inzake de energiesector. Gezien de ontwikkelingen in deze sector in Suriname, roept de KKF belangstellenden op mee te reizen naar Trinidad om kennis te nemen van de mogelijkheden die de Trinidad Energy Chamber ons te bieden heeft. Let wel: de reis- en accommodatiekosten zijn voor uw eigen rekening. De voorzitter van de KKF, dhr. Henk Naarendorp zal op uitnodiging een presentatie verzorgen over doing business with Suriname.

Datum: 7 en 8 augustus 2014

Maximaal 10 personen kunnen zich hiervoor registreren tot uiterlijk 5 augustus.

Voor meer informatie: mw. Joan van Ommeren en Veronica Gopal. Tel: 530311, e-mail: chamber@sr.net

Wist

U

dat ?

Suriname trad in september 2013 toe als 'Borrowing Member Country' (BMC) van de Caribbean Development Bank (CDB) en vandaag, maandag 4 augustus 2014, vindt in de Courtyard by Marriott Paramaribo aan de Anton Dragtenweg, de launch plaats van de CTCS. In aansluiting op deze launch volgt een 4-daagse workshop, gefinancierd door de CDB. CTCS staat voor Caribbean Technological Consultancy Services. Het is een netwerk van de Private Sector Development Unit (PSDU) van de CDB i.s.m. regionale en nationale instituten, laboratoria, industrieën en consultants. Deze Unit richt zich op micro, small and medium enterprise (MSME). CTCS draagt bij aan het versterken van de capaciteiten van de private sector via directe technische assistentie (gefaciliteerd door consultants), workshops en job attachments. In Suriname fungeert het Suriname Business Development Centre (SBC) als hub en aanvragen voor assistentie dienen bij deze werkmarm van het Suriname Business Forum (SBF) ingediend te worden. In het SBF participeren ASFA, KKF, VSB, de ministeries van HI, Justitie en Politie, LUV en Financiën, de AdeKUS, Ravaksur en de Women's Business Group. Nu iets over de Caribbean Development Bank (CDB): Dit regionaal financieel Instituut werd op 18 oktober 1969 in Kingston, Jamaica opgericht en is sedert 26 januari 1970 operationeel. Het doel van de bank is bij te dragen aan een harmonieuze groei en ontwikkeling van de lidlanden in de regio en het bevorderen van economische samenwerking en integratie onder deze landen. Vooral voor de zwakkere lidlanden heeft de CDB bijzondere aandacht. De huidige president van de CDB is Dr. William Warren Smith. Hij trad op 1 mei 2011 aan als de 5e president van de CDB.

De KKF bevordert een cultuur van ondernemerschap en daardoor economische groei in Suriname door het zakenleven te dienen, te vertegenwoordigen en te versterken.

BEKENDMAKING

Op grond van artikel 18 van de Handelsregisterwet G.B. 1962 no. 187 heeft de Kamer van Koophandel en Fabrieken te Paramaribo haar Secretaris gelast te handelen als ware opgaaf gedaan van de opheffing van onderstaande bedrijven:

DOSSIER	HANDELSNAAM	ADRES	ACTIVITEIT
21555	TAXIBEDRIJF TJIBI	Pater J. Weidmanstraat perceel 67 beneden	Taxibedrijf
24373	NADIA'S BEAUTY SALON	Commewijnestraat 5 beneden	Barbier, Schoonheidsspecialiste
24516	GRESOON	Johannes Kingstraat 4	Adviesbureau
24521	M. RAMPHAL	Commissaris Weytinghweg BR. 141	Importeur
24539	S.R. LEPELBLAD	Annaweg 56	Exporteur
24618	AANNEMINGSBEDRIJF R.A. ABRAHAMS	Ethaanstraat 1	Aannemer
24622	PUBLICO	Uranusstraat 19	Uitgeverij
24658	R.M. SODIKROMO	Indira Gandhiweg BR. 113	Taxibedrijf
24786	COWNA SALOON	Kasimbechweg kavel 3	Eet- En Drinkinrichting
24796	ENRIKO'S TAXI	Ming Doelmanstraat 30	Taxibedrijf
24814	M. BUDNARINE	Zonnebloemstraat 128	Exporteur, Importeur
24872	HUANG YAN HSIA	Dr. Sophie Redmondstraat 25C	Winkelier
30023	A.H. SUSSENBACH	Waterkant (omgeving centrale markt)	Taxibedrijf
32519	ANAND'S IMPEX TRADING	Pikinpadastraat 2	Exporteur, Importeur
34229	WINKEL ERNESTO	Pikien Saron	Winkelier
35585	SURINAAMS RESTAURANT SHAREIN	Hk Waterkant/jodenbreestraat (H.J. De Vries Mall)	Eet- En Drinkinrichting
36454	DOMIPORTA	Waterkant 54	Adviesbureau, Bemiddelingsbureau
37127	IBF INTERNATIONAL BUSINESS FACILITIES	Commewijnestraat 35 A	Adviesbureau, Bemiddelingsbureau
37229	SURICONN BEMIDDELINGSBUREAU	Mariastraat 5A	Bemiddelingsbureau
37395	XIA ZHAO	Waterkant 27	Importeur
40135	RAIS INTERNATIONAL	Surinamestraat 62	Verhuurbedrijf
40888	SAFE EYE BEVEILINGS- EN BEWAKINGSDIENST	Pikinpadastraat 2	Bewakingsdienst, Beveiligingsdienst
40894	BISCAR IMPEX	Pikinpadastraat 2	Importeur, Exporteur
43767	YVONNE ELINE WINDZAK	Limesgracht 127	Transportbedrijf
47985	YU FONE	Abonestraat 92	Fabrikant, Importeur

Jaarbeurs 2014

Inschrijving voor deelname m.i.v. 4 aug. 27 nov. - 3 dec.

Locatie: KKF-beursterrein, Prof. W.J.A. Kernkampweg 37

Voor meer info: KKF-Beurssecretariaat
 Tel.: 530311, Fax: 437971, E-mail: chamber@sr.net
 Website : www.surinamechamber.com

Belang van Bedrijfsmodellen

Een bedrijfsmodel, ook wel business model, wordt gebruikt om diverse bedrijfsaspecten in kaart te brengen en te beheren. We kunnen hierbij denken aan operationele, organisatorische en financiële aspecten, maar het kan ook gaan om ideeën of imago. De vakliteratuur hanteert verschillende formele en informele definities van de term business model.

Functies

Het bedrijfsmodel heeft als functie het beter in kaart brengen van vragen zoals: "Wat bieden we de klant, welk voordeel bieden wij als bedrijf aan?" (Value proposition) "Op welke doelgroep richt het bedrijf zich? (Market segment) "Hoe is de waardeketen van het bedrijf opgezet? (Value chain) "Hoe ziet de kostenstructuur er uit, hoe gaan we verdienen met het aanbod? (Cost structure) "Hoe positioneert het bedrijf zich t.o.v. leveranciers, afnemers, concurrenten? (Value network) "Hoe gaat het bedrijf concurreren? (Competition). Gewoonlijk bestaan de verschillende typen be-

drijfsmodellen uit de onderdelen: infrastructuur, aanbod, afnemers en financiën.

Voorbeeld

Een goed bedrijfsmodel is gebouwd rondom de waarde die voor de klant gecreëerd wordt en niet zozeer rond het fysieke product. Een producent van zonnecellen kan deze bijvoorbeeld proberen te verkopen aan particuliere afnemers. Hij kan echter ook kiezen voor het zelf exploiteren van deze zonnecellen en de warmte of stroom verkopen aan de particuliere afnemer. Het voordeel voor de afnemer is een lagere energie nota, bijdrage aan een beter milieu, geen kopzorgen

over financiering van het geheel en allerlei technische zaken. Een uitgekend bedrijfsmodel is geen compensatie voor een slecht product, maar bewezen is dat een 'redelijk' product voorzien van een goed bedrijfsmodel, een technisch superieur product uit de markt kan drukken. Zo won het VHS videosysteem de strijd met concurrenten Video-2000 en Betamax door acceptatie in Hollywood en daardoor de ruime beschikbaarheid van film materiaal. En dat terwijl VHS algemeen beschouwd werd als het minst geavanceerde systeem. Dit geeft het belang aan van een goed bedrijfsmodel.

KKFacts

Ondernemersavond

Onderwerp1: "Adviezen en diensten aan MKB-bedrijven door PUM Netherlands Senior Experts" Inleiders: Rene van Essen (ex-directeur VSB) en Kenneth Woei-A-Tsoi (directeur VSB)
 Datum: 5 augustus 2014
 Tijd: 19.00 - 20.00 uur

Onderwerp2: "Introductie van digitale TV in Suriname"

Inleider: Vivian Gordon, directeur Kabinet Vice President
 Tijd: 20.00 - 21.00 uur
 Plaats: KKF-Conferentiezaal, Prof. W.J.A. Kernkampweg 37.

Bezoek de KKF-ondernemersavonden. Elke dinsdagavond van 19.00 - 20.00 uur. Actuele onderwerpen. Leer elkaar kennen, leer van elkaanders werk en problemen en zoek samen naar oplossingen!

Douane koersen

M.i.v. 22/7/2014 en tot nader order

U.S. dollar	3,35
Euro	4,53
Pound sterling	5,72
Ned. Ant. gld.	1,88
Yen (10.000)	330,62
Trin. & Tob. dollar	0,53
Guyana dollar (100)	1,62
Indian rupee (100)	5,56
Brazil real	1,50

RMD