

## Dankbetuiging

De Kamer van Koophandel en Fabrieken en de Stichting Business Support Organization Suriname bedanken hierbij allen die hebben bijgedragen aan het welslagen van de onlangs gehouden 3 in 1 beurs.

## De uitdaging SME's te laten groeien

Prof. Miguel Carillo Ph.D. van de Arthur Lok Jack Graduate school of business presenteerde op onze ondernemersavond het thema 'Going Forward, the growth challenge'. Enkele pakkende opmerkingen waarmee de presentatie begon waren: **SME's must not be a destiny, SME's are born to grow, there are two types of business: fast & slow en lets get rid of small business.**

**Concurrerend**  
 Carillo vertelde van bedrijven concurrerend maakt en belichte de micro economische en macro economische 'competitiveness'. De eerste vereist kwaliteit van het nationale ondernemingsmilieu, clusterontwikkeling, moderne bedrijfsoperaties en strategie. Wat dit laatste betreft benadrukte hij het belang van: interne vaardigheden en management dat het bedrijf in staat stelt het hoogst mogelijke niveau van productiviteit en innovatie te bereiken. Wat het macro economisch concurrentievermogen betreft, besprak de inleider het macro economisch beleid, sociale infrastructuur en politieke instituten. Hij ging uitvoerig in op de 'Prosperity Performance' van de Caribische landen.

**Mindset**  
 Volgens Carillo is de ideale mindset: blijven groeien, groei versnellen, positieve impact hebben op het milieu en de ge-

meenschap en het profijt-lijk houden van de groei. Onder de noemer 'Growth Challenges' besprak de inleider 'Nieuwe Groei': niet traditionele sectoren, gebaseerd op dynamieken van wereldwijd, duurzaamheid, het pad van internationalisatie, innovatie, winst en ethiek. Hij gaf het belang aan van het opereren met 'The end in mind' en formuleerde een waarde vergelijking: VALUE = Quality + Service + Uniqueness : PRICE. De professor besprak de zogeheten 'granular perspective insights' en gaf aan wat gedaan moet worden willen wij de juiste groeirichting vinden en opgaan. Aan de orde kwamen voorts m.b.t. het vorenstaande clusterbindingen en economische diversificatie.

**Kansen**  
 Groei kansen moeten volgens de inleider bekeken worden met het oog op de core business. Via grafisch materiaal werd o.m. verduidelijkt dat succes

afneemt naarmate de afstand tot de core business groter wordt. Er werden groeipatronen getoond en besproken. Verder kwamen aan de orde: de kwaliteit van groei en groei-gebrek voor snelle bedrijven. Growth + Innovation = New growth. Aangegeven werd dat kleine bedrijven niet groeien vanwege een irrelevante waarde propositie, gebrek aan een business model, geen strategie, beperkt begrip van de context, risico aversie. How will we create value, how will we deliver value en how will we capture value? Belangrijke vragen waarop we het antwoord moeten weten. De inleider gaf aan wat SME's moeten doen om te groeien en vertelde wat de Arthur Lok Jack Graduate school of Business allemaal doet om de groei van het klein en middelgroot bedrijfsleven in de regio te bevorderen. Hij besloot met: 'There are not small or big businesses, but just slow and fast'.

RMD

### CITAAT

"Wie godsdienstleraar wil zijn moet elke vrouw als zijn moeder beschouwen en zich altijd zo tegenover haar gedragen". (J.Krishnamurti)

## BEKENDMAKING

Per 1 mei 2013 zullen er administratiekosten in rekening worden gebracht:  
 - Bij elke nieuwe inschrijving in het Handelsregister SRD 50,-  
 - Bij elke wijziging / mutatie per dossier SRD 30,-  
 Drs. Joanne Pancham, Secretaris KKF

Wist

u

dat ?

De Indiase filosoof en wereldleraar Jiddu Krishnamurti (1895 -1986), wordt beschouwd als een van de grootste filosofische en spirituele geesten van de 20ste eeuw. Hij typeerde zichzelf als tot geen enkele kaste, nationaliteit of religie te behoren en door geen enkele traditie gebonden te zijn. Zijn missie was de mensheid te bevrijden van de vernietigende beperkingen van geconditioneerd denken. Haast 60 jaren lang trok hij door de wereld en hield lezingen voor talloze mensen die hij oppriep zich te transformeren door zelfkennis en zich bewust te zijn van de subtiliteiten van hun gedachten en gevoelens in het dagelijks leven. Krishnamurti onderwees niet als een autoriteit maar als een onderzoeker die fundamentele zaken van het leven onder de loep nam en die vraagtakens plaatste bij alle overtuigingen en die zijn gehoor uitdaagde om hetzelfde te doen. De omvang van zijn werk is enorm en wordt geschat op meer dan 100 miljoen woorden. Zijn presentaties en dialogen zijn in meer dan zestig boeken vervaardigd en dat in evenveel talen. Over de liefde had de filosoof o.m. het volgende te zeggen: 'Waar liefde is, is er geen conflict, want liefde kent geen beelden. Zij schept geen beelden want ze is niet door denken beroerd. Liefde behoort niet tot de tijd. Wij scheppen beelden van elkaar waardoor wij relaties hebben met beelden. Als er geen beeld is, is er geen conflict. Waar gevoelens en emoties opkomen is er geen liefde. Waar jaloezie is, is er geen liefde. Gevoelens en emoties zijn slechts reacties van voorkeur voor het een en afkeer van het ander. Wij identificeren ons met het doek dat wij nationale vlag noemen. Deze identificatie is een gevoelsfactor waarvoor wij bereid zijn te doden. En dat wordt liefde voor het vaderland genoemd. Is liefde genot? Sexueel genot gaat gepaard met jaloezie, bezitterigheid, overheersing, het verlangen om te bezitten en om vast te houden, om de baas te zijn en om te bemoeien met wat anderen denken. Wij moeten de liefde ontlasten en ontdoen van eeuwenlang misbruik. Liefde is geen produkt van het denken. Liefde behoort niet tot de tijd. Waar liefde is, is er geen conflict.

## BEKENDMAKING

Op grond van artikel 18 van de Handelsregisterwet G.B. 1962 no. 187 heeft de Kamer van Koophandel en Fabrieken te Paramaribo haar Secretaris gelast te handelen als ware opgaaf gedaan van de opheffing van onderstaande bedrijven:

DOSSIER	HANDELSNAAM	ADRES	ACTIVITEIT
8576	ABN AMRO BANK N.V.	Kerkplein 12	Afwikkeling activiteiten bank-bedrijf
9228	H.C. REDING - DIJKSTEEL	Kapasiestraat 14	Bloemisterij
9951	RESTAURANT KAPIS	Tamansarie km. 17	Eet- En Drinkinrichting, Drinkinrichting
10634	JACOB'S UITDEUK- EN SPUITINRICHTING	Margrietsteeg perceel 41	Uitdeuk- En Sputinrichting
10766	HO KIEN SJONG	Sir Winston Churchillweg 198	Winkelier, Drinkinrichting
10927	WINKEL L. MALHOE	Kwattaweg 228	Winkelier, Importeur
10970	MAAT- EN CONFECTIEBEDRIJF M. AMAT	Hendrika J. Veldkampstraat 91	Kleermaker
11299	THEO PINOT	Poeloegoedoestraat perceel 96	Drinkinrichting, Eetinrichting, Winkelier
12020	JAGESAR RADJKOEMAR	Gouverneurstraat 103	Winkelier
12657	CH. SEWTAHAL GOUD- EN ZILVERSMID	Indira Gandhiweg perceel 3a km. 11½	Goud- En Zilversmid, Winkelier
12735	K. RAMDAT	Menkenbergstraat BR. 32	Drinkinrichting, Winkelier
16523	LONDON TUF TUF	Stoelmanstraat 12	Winkelier, Importeur
17201	HANDEL - INDUSTRIE & AGRARISCH MIJ SUNPOWER D. COATS & BROS CV (TRADE INDUSTRY & AGRICULTURE CO)	Pericastraat 9	Fabrikant, Kwekerij
17209	L.J. BUNWAREE	Kennedyweg 119	Taxibedrijf
23675	R.S. FOE - AMAN	Van Roseveltkafe 26B	Winkelier
32746	ELVREDO FRANKLIN PINAS	Onverwacht naast het Commissariaat	Exporteur
33443	ADVIESBUREAU INZAKE MENSENRECHTEN EN DUURZAME ONTWIKKELING (BUREAU MDO)	H.d. Benjaminstraat 28	Adviesbureau, Opleidingsinstituut, Bemiddelingsbureau
33920	MARIE FLOWERS	Kleine Waterstraat	Standhouder
34102	H.J. VIJFHOVEN	Koningstraat 83	Eet- En Drinkinrichting
35222	EDO STANLEY DOORSON	H.d. Benjaminstraat 36	Leverancier
39849	STRETSH WEB SOLUTIONS	Hofstede Crull'laan 16A	Servicebureau, Ontwerpbureau, Taxibedrijf
42997	TAXIBEDRIJF VAN ROSEVELTKADE	Van Roseveltkafe 20	Taxibedrijf
44149	EXCELLO MARKETING SERVICES	H.d. Benjaminstraat 41	Adviesbureau
46165	CASA BRANCA	Van Sommelsdijkstraat hoek Wicherstraat 2	Eet- En Drinkinrichting
49374	RINSOUW P.G.J. TOENAE	Koenawaroelaan 17	Verhuurbedrijf

## Samenwerking KKF en SMART Suriname

Om startende maar ook gevestigde ondernemingen te helpen bij het naar een hoger niveau tillen van hun bedrijfsvoering zal SMART Suriname i.s.m. de KKF seminars en workshops organiseren. Zo zal de workshop 'invullen van belastingformulieren' om de twee maanden worden verzorgd. Het gaat dan om de formulieren m.b.t. de omzet-, loon- en inkomstenbelasting.

### Workshops

De workshop belastingformulieren invullen werd enige maanden geleden al gehouden en was een groot succes. Het betreft een 'hot item' waarvoor grote belangstelling bestaat. Vandaar dat deze workshop een om de twee maanden terugkerende workshop wordt. Er zal ook aandacht besteed worden aan andere wensen van ondernemers b.v. 'Hoe wordt een arbeids-overeenkomst opgebouwd'. Dit is een module van de training 'Arbeidsrecht in de Praktijk'. Ondernemers die meedoen krijgen skills en technieken mee zoals een format handelsovereenkomsten die zij in de praktijk kunnen gebruiken. Zij krijgen ook de relevante regelgeving mee zodat zij alles in kast hebben om in voorkomende gevallen goed beslagen ten ijs te kunnen komen. De work-

shops verschaffen ook handigheden en ook op het vlak van management worden er workshops gepland. Workshops als: 'Hoe behoud ik mijn personeel?' en 'Hoe haal ik het maximale wat in hen zit uit mijn personeel?' Een andere workshop is 'Hoe kan de onderneming klanten vinden en binden?' In de praktijk blijkt het veel meer moeite, tijd en geld te kosten om een nieuwe klant binnen te halen dan een klant die je al hebt te behouden. De samenwerking SMART - KKF beoogt ondernemers op diverse gebieden omhoog te sturen. Elke maand zullen 3 tot 4 workshops worden georganiseerd die qua toetreding en financiën laagdrempelig zullen zijn.

### Planning

De planning van de workshops zal men kunnen vernemen op de websites van SMART en KKF. Deze

zijn: www.smartsuriname.sr en www.surinamechamber.com. Op een binnenkort te houden ondernemersavond zal SMART de presentatie verzorgen en zal meer over het vorenstaande vernomen kunnen worden. Het wordt een leerrijke avond waarop kennis en informatie met de aanwezigen zal worden gedeeld. In de workshops waarvoor men zich kan opgeven zal meer op details worden ingegaan dan mogelijk is tijdens ondernemersavonden. Communicatie krijgt ook de aandacht omdat zij de lijn is tussen directie en medewerkers en die lijn moet sterk zijn. Onderwerpen die zeker aan de orde komen betreffen: financiën (boekhouding, administratie, planning van financiën), marketing en verkoop en omgaan met het personeel.

RMD

### KKFacts

#### Ondernemersavond

**Onderwerp1:** "Marktonderzoek van Stichting Agrarische Vrouwen"  
**Inleider:** Jean-luc van Charante  
**Datum:** di. 7 mei 2013  
**Tijd:** 19.00 - 20.00 uur

**Onderwerp2:** "ICT Summit Paramaribo 2013; Envisioning the Future"  
**Inleider:** Bestuur ICT Associatie Suriname  
**Datum:** di. 7 mei 2013  
**Tijd:** 20.00 - 21.00 uur  
 Plaats: Beursterrein, Prof. W.J.A. Kernkampweg 37.

Het Micro Ondernemers Express busje zal van de week niet uitrijden. Gelieve hiermede rekening te houden.

#### Douane koersen

M.i.v. 30/4/2013 en tot nader order

U.S. dollar	3,35
Euro	4,39
Pound sterling	5,20
Ned. Ant. gld.	1,88
Yen (10.000)	342,47
Trin. & Tob. dollar	0,52
Guyana dollar (100)	1,62
Indian rupee (100)	6,18
Brazil real	1,68