

NL/EU Subsidiekansen bedrijven in Suriname

De kop van dit artikel was het thema van een presentatie op onze ondernemersavond, gegeven door Thomas van Ginneken van VGPA. De belangrijkste NL regelingen voor Surinaamse bedrijven werden aangegeven zoals o.m. investeringssubsidie voor samenwerking tussen NL bedrijven en partners in ontwikkelingslanden en matchmaking faciliteit die bedrijven in ontwikkelingslanden in contact brengt met Nederlandse ondernemers ter stimulering van zakelijke relaties en potentiële samenwerking.

PSI

De investeringssubsidie (PSI) beoogt het creëren van nieuwe bedrijven/werkgelegenheid en ontwikkeling in de doellanden van Nederland. De criteria zijn: Investeringsproject met kennisoverdracht vanuit NL; pilot met vervolg passend in de strategie van de partners; product/dienst moet nieuw zijn voor Suriname; maximale projectkosten 1.500.000 euro; gezonde business case (IRR>dan 0 na 7 jaar); samenwer-

king moet in balans zijn (b.v. 50/50); risico's zodanig dat commerciële financiering lastig/onmogelijk is; max. 600.000 euro (50%-looptijd 30/36 maanden; Nederlands bedrijf samen met bedrijf in Suriname (minstens 2 jaar oud); en CSR - proof. Jaarlijks worden er tenders gehouden in april en augustus. Sinds 2008 zijn er geen projecten in Suriname uitgevoerd.

Chequelist

Er werd uitvoerig inge-

gaan op de chequelist PSI met punten als: het investeringsbudget overschrijdt het bedrag van 1.5 miljoen euro niet; het project is een pilot dat kan leiden tot toekomstige vervolginvesteringen; het project is significant innovatief voor het land in kwestie m.b.t. het soort product of dienst, productiemethode of de wijze waarop de dienst wordt verleend en meer. Er werden voorbeelden van PSI besproken alsook 'key-issues' in de EU-Suriname relaties. RMD

CITAAT

"Obstacles are those frightful things you see when you take your eyes from your goals". (Henry Ford)
"Change will not come if we wait for some other person or wait for some other time. We are the ones we've been waiting for. We are the change that we seek". (Barack Obama)

Overbruggen van de generatiekloof

Consultant trainer, student coach en MBTI practitioner Sheetal Ramkhelawan-Sujan M.Sc. presenteerde op onze ondernemersavond het thema: 'The Generation gap. Bridging the gap between generations'. Ze ging uit van 'Lybra' als partner in het geven van effectieve oplossingen voor het versterken van het intellectuele, emotionele en fysieke evenwicht van individuen, teams, businesses en organisaties.

Diensten

Lybra verzorgt trainingen om competenties en vaardigheden te verbeteren van het 'human capital' van bedrijven. Zij doet ook coaching en hieronder vallen: student services; Meyers Briggs Type Indicator (MBTI) voor self awareness en self development; Individual life coaching; teamcoaching (vormen van een dream team en het bereiken van betere resultaten). Verder is er consulting m.b.t. Business Performance Management (Doing the right things right).

Generaties

De presentatie betrof de generaties, wat werkgevers verlangen en uitdagingen voor gegradueerden. Wat de generaties betreft kwamen aan de orde: the matures/traditionalists (1927-1945), baby boomers (1946-1964), generation X (1965-1980), generation Y or millennial (na 1980). De kenmerken van deze generaties werden aangegeven, hoe ze zijn op het werk, hun carrière doelen, hun feedback en zoeken naar evenwicht. Werkgevers willen een pakket dat moet om-

vatten: communicatievaardigheden, eerlijkheid, betrouwbaarheid, interpersonele vaardigheden, teamwork, leiderschap, vertrouwd zijn met de computer, persoonlijke verantwoordelijkheid, initiatief, bereid zijn te leren en ervaring. Aan de orde kwamen voorts recruitmentstactieken om millennials te bereiken en werkgevers best practices. Voor meer info: info@lybragroup.com en www.LybraGroup.com. RMD

Wist

u

dat ?

De Europese Commissie heeft een 'Actieplan Entrepreneurship 2020'. Op 8 januari j.l. stelde zij op papier vast dat economisch herstel voor een groot deel afhangt van ondernemers en zij deed voorstellen om het ondernemen gemakkelijker te maken. Antonio Tajani, vicevoorzitter van de Commissie zei bij de presentatie van het plan: 'Ondernemerschap is de sterkste kracht voor economische groei. Als we het ondernemerspotentieel van de Europese burgers kunnen ontketenen, kunnen we groei terugbrengen in Europa'. Tajani is als eurocommissaris verantwoordelijk voor ondernemerschap en industrie. De Europese Commissie erkent met deze aanpak dat ondernemerschap en in het bijzonder het MKB (Middelgroot en klein bedrijfsleven) belangrijk zijn voor economisch herstel en dat ze moeten kunnen doorgroeien. De vele maatregelen die de Commissie in haar plan presenteert komen echter vooral neer op inspanningen van de ondernemers zelf of van de lidstaten. Zaken zoals betere opleidingen, financieringsmogelijkheden en aangepaste regelgeving. Er wordt echter over praktische zaken die het doorgroeien belemmeren niets gezegd, vinden critici. Ze stellen dat als je starters wilt laten groeien, zaken als loonkosten, ontslagproblematiek en flexibele contracten, ook punten zijn waaraan iets gedaan moet worden.

Hoe ziet de wereld er in 2023 uit? Een goede ondernemer kijkt verder dan een jaar vooruit. Maar dat valt niet mee in een wereld die zo snel verandert. Uit een in Nederland gehouden enquête blijkt dat de gemiddelde ondernemer vindt dat een aantal tendensen onomkeerbaar zijn. De meesten verwachten dat de Verenigde Staten over tien jaar hun positie als grootste economie definitief kwijt zijn. Angst voor het volledig overvleugeld worden door China is er niet, omdat zij verwachten dat Nederland tegen die tijd er sterker voor staat dan ooit. 2013 wordt lastig maar niet rampzalig en kan economisch gezien best nog wel een redelijk tot goed jaar worden volgens de helft van de ondervraagde ondernemers. Het wordt 'business as usual' en voor de grootste groep een mix van investeren en bezuinigen. Een kwart van de ondervraagden verwacht echter vooral bezig te zullen zijn met het hoofd boven water houden. Politiek gezien houden veel ondernemers hun hart nog vast.

BEKENDMAKING

Op grond van artikel 18 van de Handelsregisterwet G.B. 1962 no. 187 heeft de Kamer van Koophandel en Fabrieken te Paramaribo haar Secretaris gelast te handelen als ware opgaaf gedaan van de opheffing van onderstaande bedrijven:

DOSSIER	HANDELSNAAM	ADRES	ACTIVITEIT
13178	B. MOHANGOO - BEHARI	Van Idsingaweg Serie B no.76	Eet- En Drinkinrichting
14724	R. RANGOE	Jamesweg perceel 10	Fabrikant
14821	CARLA'S PLACE	Novar 2	Eet- En Drinkinrichting, Amusementsbedrijf
14969	O. PANSA	Balingsoela	Bakkerij, Bakker
14974	H.CH. RAGHOE	Hoofdweg Boxel km. 20 BR. 950	Autobusdienst
15033	A. RAHIEMBAKS - NIAMAT	Nieuw Zorgweg perceel 62 BR. 163	Winkelier
15130	J. SOMAROE	Commissaris Weytinghweg BR. 720	Winkelier
15349	S. GOERDAJAL - RAMDIN	Leiding 8a perceel 6 BR. 2	Eetinrichting, Drinkinrichting
15399	E.E. BOBBY	Asidonopo	Winkelier
15441	H. GOERDIEN	Bomapolder Omgeving Gevangenis	Winkelier
15442	KONESIEMAN STORE	Laterietweg BR. 28	Winkelier, Drinkinrichting
15460	R.M. LANDVELD	Belwaardeweg 14	Winkelier
15627	R. DJENAL - KARTOKARIJO		Venter
15679	H.J. SUMTER	Manjasteeg 11	Loodgieter
15949	H.H. ESAJAS	Novar perceel 28	Winkelier, Drinkinrichting
17320	K. BISAMBHAR	Oostkanaalstraat 33	Loodgieter, Winkelier
17327	B. AUTAR - CHHATTA	Groot Henarpolder Serie 2 no. 11	Winkelier, Drinkinrichting
17428	MONICA CORNER	A.K. Doerga Shawstraat 84	Winkelier
17474	K.Y. WARTES	Clyde	Winkelier
17516	D. RAMDUTT	Mr. J. Van Pettenpolder kavel 778	Reparatieinrichting
17558	A. NANDPERSAD	Tout Lui Fautweg 180	Autobusdienst
17560	INTERMODE	Zwartenhovenbrugstraat 43-45	Kleermaker, Importeur
17612	E. JACOBS	Klaaskreek	Winkelier
17617	KWUN HING CHEUNG	Hk Copernicus-gompertsstraat BR. 80 perceel 1013	Winkelier
17632	L.F. HEK	Voorbij De Moeroekreek	Winkelier



Ministerie van Handel en Industrie

www.tradeandindustry.gov.sr

Het Ministerie van HI organiseert samen met de Caribbean Export Development Agency (CEDA) trainingen voor ondernemers die een (bijna) export ready product hebben t.w:

- ProNet training** (Quality Management en Information Management) voor fabrikanten, detailhandelaren en de diensten sector;
 - Export Marketing training** voor kleine, middelgrote ondernemingen en Business Support Organisations (BSO). Deze training moet leiden tot een Export Marketing Plan.
- Trainingsdatum : maandag 27 t/m woensdag 29 mei 2013
Opgave voor deelname bij HI: uiterlijk 15 april 2013
Tel : 402826 of 402080 tst 1048, 1049 en 1042 of mailen naar odindustrie@minhi.gov.sr

KKFacts

Ondernemersavond

Onderwerp: "Vandaag Diabetes Dieet"
Inleider: L.S. Northe - directeur New Lifestyle Intervention Institute
Datum: di. 9 april 2013
Tijd: 19.00 - 20.00 uur
Plaats: Beursterrein, Prof. W.J.A. Kernkampweg 37.

OPROEP

aan de directies van de deelnemende bedrijven/instanties van de **AGRO-, MADE IN SURINAME- en ICT BEURS 2013**

TEACH-IN

Datum: woensdag 10 april 2013
Tijd: 17.30 uur
Plaats: KKF Beursterrein, Prof. W.J.A. Kernkampweg 37.

Uw bedrijfsidee zelf concreet uitwerken of voor uw bestaand bedrijf een Business Plan uitwerken?

Schrijf nu in voor de training:

BUSINESS START-UP & BUSINESS PLANNING

Start: 10 april 2013
Voor info: 530311

Douanekeersen

M.i.v. 03/4/2013 en tot nader order

U.S. dollar	3,35
Euro	4,30
Pound sterling	5,08
Ned. Ant. gld.	1,88
Yen (10.000)	359,08
Trin. & Tob. dollar	0,52
Guyana dollar (100)	1,63
Indian rupee (100)	6,18
Brazil real	1,66

ROUTE

Micro Ondernemers Express

di. 9 april 2013 Plaats: N'Adam - Districts-Commissariaat Tijd: 08.00 - 14.00u
do. 11 april 2013 Plaats: Saramacca Tijgerkreek Tijd: 08.00 - 14.00u
(Wijzigingen voorbehouden)